

L	M	M	J	V	S	D
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

## SEMINARIOS EMPRENDEDORES

Miércoles

Actividades relacionadas con el emprendedurismo, impartidas por parte del personal especializado del CEEI Valencia:

### Seminario de Motivación Empresarial y Autoempleo:

Miércoles, 16 de noviembre, de 10:00 a 12:00 h.

Objetivos:

- Sensibilizar acerca del emprendedurismo, proporcionando información y recursos disponibles
- Reforzar la posibilidad de autoempleo como salida profesional
- Dar a conocer el Plan de Empresa



### Seminario para la Creación de Empresas:

Miércoles, 9 y 23 de noviembre, de 16:30 a 20:00 h

Objetivos:

- Motivos para emprender
- Cómo financiar proyectos innovadores
- Plan de Empresa. Aspectos técnicos:



Marketing; Operaciones/Producción; Recursos Humanos; Económico-Financiero; Estructura Jurídico-Legal

## Focus Pyme y Emprendimiento

El encuentro empresarial de referencia en la Comunitat Valenciana, se celebrará el 3 de noviembre en Alicante, y tiene como objetivos fundamentales:

- Impulsar la competitividad e innovación empresarial en los sectores tradicionales y emergentes.
- Promover la coordinación entre las entidades que prestan apoyo a las pymes y los emprendedores.
- Generar sinergias entre los participantes favoreciendo el networking

Pymes, Autónomos y emprendedores, son los protagonistas de esta edición y para ellos se ha creado un programa de actividades con más 100 ponentes para desarrollar alrededor de 50 actividades, entre las que habrá:

- Conferencias y mesas redondas
- Sesiones de Networking
- Muestra de Empresas Innovadoras
- Entrega de Premios
- Plenarios



### Cuatro ejes estratégicos en el desarrollo del programa:

- Sectores Productivos y Emergentes
- Economía Social y Desarrollo Sostenible
- Emprendimiento y Crecimiento Empresarial
- Europa Oportunidades

[www.focuspyme.es](http://www.focuspyme.es)

## JORNADAS ABIERTAS

Jueves

### “Cómo optimizar tu reclamación de cobros con resultados”

Objetivos:

Poder demostrar que existen opciones y procedimientos para reclamar cobros de una forma inteligente, eficiente y saludable. Dar a conocer algunas herramientas y recursos de la inteligencia emocional que nos ayudarán a mejorar el afrontamiento del estrés y la ansiedad.

Pasos a seguir en el procedimiento jurídico para empezar una reclamación de impagados.

Programa:

- Realizar ejercicios prácticos que servirán para empezar a desarrollar y aplicar esta habilidad en tu empresa o negocio.
- ¿Por qué a un abogado le interesa enseñar a otros a hacer su trabajo? No hay truco, hay valor añadido. Puedes reclamar por ti mismo hasta 2000 euros.
- Referencia a la reclamación de cobros en vía judicial.
- #Doyouself: Reclama tú mismo ante el juzgado

Jueves, 10 de noviembre de 16:30 a 20:00 h.

### ¿Cómo perder el miedo de hablar en público?

Objetivos:

Entender hasta qué punto saber hablar en público es importante para el empresario y para sus empresas y encontrar la forma adecuada de comunicarse con su audiencia. Conocer la causas por las que aparece el miedo en nosotros cuando vamos a hablar ante una audiencia. Aprender a superar esos miedos con la fuerza de nuestra mente. Convencernos de que es perfectamente posible llegar a hablar sin miedo

Comprobar la seguridad personal: técnicas para manejar los nervios.

Programa:

- Causas del problema y aprender a aplicar los remedios para ser capaces de perder ese miedo, y llegar a disfrutar hablando en público
- La importancia de la actitud personal
- Claves para conectar con nuestra audiencia y poder comunicar nuestras ideas con plena eficacia
- Las formas son clave: la comunicación no verbal

Jueves 24 de noviembre de 16:30 a 20:00 h.