

23ª Época – Nº 243

Septiembre 2019

ACTIVIDADES PARA EMPRENDEDORES Miércoles	JORNADA ABIERTA Jueves
<p><i>¿Te has planteado alguna vez trabajar por tu cuenta y montar un negocio?, o ¿has creado hace poco una empresa y no consigues los resultados previstos? expertos del CEEI, te darán las claves para acelerar el proceso de convertir tu idea en empresa y/o a mejorar los resultados de tu negocio.</i></p> <p>Claves de éxito para Emprender: Miércoles 18 de septiembre en horario de 10:00 a 12:00</p> <ul style="list-style-type: none"> • Coolhunting: Búsqueda de oportunidades de negocio • Modelo de Negocio: cómo diseñarlo • La prueba del 3 • ¿El plan de empresa ha muerto? • La síntesis: Resumen Ejecutivo • Elevator Pitch: Cuéntalo y comparte • Cómo financiar tu negocio • Financiación Privada y Pública 	<p>Cómo desarrollar tu estrategia de marketing cumpliendo RGPD/ LOPD</p> <p>Objetivos: Explicar desde un punto de vista práctico, cómo implementar la normativa en acciones concretas de marketing. Saber gestionar la información personal de tus clientes, potenciales clientes, suscriptores etc, conociendo las normas que regulan su tratamiento. La obligación de la Ley de Protección de Datos en Pymes y autónomos. Conclusiones y consejos finales.</p> <p>Programa:</p> <ul style="list-style-type: none"> • La normativa (RGPD y LOPD/GDD) desde el área Comercial, Comunicación y Marketing. • Cómo trabajar con bases de datos de contactos: consentimiento expreso para el tratamiento de la información. • Vías de captación de clientes: contactos telefónicos, envíos de documentación, contactos a través de redes sociales. • ¿Cuáles son las responsabilidades de la empresa? <p>Jueves, 12 de septiembre de 16:15 a 19:30 h.</p>
<p>Programa BIK Startup CEEI Valencia</p>	<p>Tú encuentras tu franquicia. Yo crezco y expando mi negocio</p>
<p>BIK Startup es la segunda fase del programa de innovación BIK CEEI, que integra metodologías y herramientas para actuar en los 3 estadios de cualquier proyecto empresarial: fase Idea, fase Arranque (Startup) y fase Escalado (Scale), dirigido a Agentes del Ecosistema Emprendedor.</p> <p>El objetivo del programa BIK Startup es facilitar al usuario una aplicación con una metodología guiada, de validación de modelos de negocio en un entorno real, aplicando la metodología Lean Startup.</p>  <p>El programa va dirigido a todas las entidades y agentes del ecosistema emprendedor de la provincia de Valencia y Comarcas de Alcoia y Comtat de la Provincia de Alicante.</p> <p>Se trata de una iniciativa promovida y financiada por la Generalitat Valenciana, a través del Instituto Valenciano de Competitividad Empresarial (IVACE), dentro de su política de apoyo al emprendimiento y la pyme, y cuenta con la cofinanciación de los fondos FEDER de la Unión Europea, dentro del Programa Operativo FEDER de la Comunitat Valenciana 2014-2020.</p> <p>www.bikceei.com</p>	<p>Objetivos: Conocer pautas eminentemente prácticas para el proceso de selección y adquisición de una franquicia y/o para iniciar la expansión de su concepto de negocio, mediante el establecimiento de acuerdos de franquicia.</p> <p>Servir de guía al futuro franquiciado en su proceso de análisis, selección, negociación e integración en una cadena de franquicias. Servir de guía al futuro franquiciador en su proceso de crecimiento bajo el paraguas del modelo de franquicia.</p> <p>Programa:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Situación actual de este sistema de negocio basado en la cooperación empresarial • Qué es la franquicia. Principios para el éxito de la relación de franquicia • Ventajas e inconveniente del sistema. Aspectos a tener en cuenta • ¿Cómo montar una franquicia? Perspectiva de franquiciado y franquiciador <p>Jueves, 26 de septiembre de 16:15 a 19:30 h.</p>